

AIRLIGHT SOLUTION · ВЕРСІЯ КАТАЛОГУ ВЕРЕСЕНЬ 2026

КОМОРА AirLight

Операційна система для складу, об'єктів, фінансів і команди
Каталог можливостей, ролей, платформ і пакетів впровадження

iPhone · Android · macOS · Windows

Демо — лише за запитом, без публічного інсталятора

1. Що таке КОМОРА AirLight

КОМОРА AirLight — це єдина операційна система для малого і середнього бізнесу, який працює зі складом і об'єктами: підрядники, монтаж, інженерні системи, будівництво. Замість розрізнених Excel, Telegram і «як у голові» команда веде матеріали, проєкти, касу, документи, персонал і внутрішній зв'язок в одному застосунку.

Продукт не продається як «скачати і поставити». AirLight Solution запускає систему під процеси замовника: ролі, доступи, навчання, пілот і супровід. Публічного магазину немає.

Компанія	AirLight Solution
Продукт	КОМОРА AirLight (внутрішній чат — САПСАН)
Платформи	iOS, Android, macOS, Windows — одна логіка на всіх пристроях
Модель	Впровадження + річна підписка. S від 120 тис, M від 290 тис, L від 690 тис грн/рік
Розгортання	Хмара AirLight (api.airlightsolution.com) або on-premise (Windows + PostgreSQL)
Офлайн	Локальний кеш і черга записів: робота на об'єкті без мережі, синхронізація коли з'являється зв'язок

2. Для кого і навіщо

Підходить

- Підрядники та монтажні компанії: склад + кілька об'єктів + бригади в полі.
- Бізнес із реальним рухом матеріалів, інструменту й транспорту.
- Команди, яким потрібне єдине джерело правди замість чатів і таблиць.
- Керівник хоче бачити касу, залишки, дедлайни й активність без щоденного «збору звітів».

Менш доречно

- Якщо потрібна лише «галочка» без зміни процесів і відповідального з боку замовника.
- Якщо шукають повну заміну 1С / бухгалтерського обліку «під ключ» — КОМОРА це управлінський контур; вивозка в 1С є окремим платним модулем.

3. Платформи, доступ і безпека

iPhone / iPad	Робота в полі, камера для накладних і фото, push, дзвінки (CallKit / VoIP).
Android	Ті самі процеси для змішаних команд, FCM-сповіщення, камера, офлайн.
macOS	Повний офісний контур: облік, аналітика, документи, адмінка.
Windows	Робочі місця складу, бухгалтера, диспетчера; MSIX-оновлення за фідом компанії.
Ролі	Адмін, менеджер, бригадир, бухгалтер, користувач/робітник. Права — по розділах (читання / запис / немає).
Вхід	Логін компанії + користувач. Біометрія (Face ID / Touch ID / відбиток) на підтримуваних пристроях.
Дані	Ізоляція компаній (tenant). Журнал дій, аудит, резервування документів (Google Drive).
Комунікації	Чат і дзвінки всередині системи, не в особистому Telegram співробітника.

4. Карта модулів (базовий контур)

Нижче — те, що входить у робочий продукт і показується в меню за правами ролі. Платні надбудови (КП, вивозка 1С, гео точок рейсу) описані окремо: за замовчуванням вони вимкнені.

Модуль	Що вміє	Для кого
Дашборд	KPI каси, ризики, нагадування про дедлайни об'єктів (7 / 1 / 0 днів і прострочені).	Керівник, менеджер
Проекти	Список об'єктів, статуси, 10 вкладок картки, КОМОРА Старт (готовність на завтра), публічне посилання для замовника.	Уся команда
Склад	Матеріали, залишки, надходження / списання / переміщення, резервування, складські документи, QR.	Склад, прораб
Постачальники	Довідник постачальників поруч із рухом товару.	Склад, закупівля
Інструмент	Облік інструменту, видача, QR-мітки, прив'язка до об'єкта.	Склад, бригада
Транспорт	Авто, рейси, пальне. Гео старту/фінішу — окремий платний прапор.	Диспетчер
Працівники	Картки співробітників, бригади, профілі.	Кадри, керівник
Табель	Зміни, облік годин, основа для розрахунку.	Бригадир, бухгалтер
Каса	Прихід / витрата, касові ордери, авансові звіти, витрати компанії, календар руху коштів.	Бухгалтер, керівник
Упр. облік	Доходи й витрати по об'єкту, план-факт, Profit Guard / P&L об'єкта.	Керівник, бухгалтер
Звіти	Зведення по проєктах, фінанси, фотозвіти, PDF (кирилиця), друк.	Керівник, замовник
Документи	Файли компанії, виконавча документація, Google Drive.	Офіс, ІТП
Введення / OCR	Накладні й акти з фото або PDF: розпізнавання, підтвердження, проведення в облік.	Склад, бухгалтер
Фотоархів	Фото об'єктів, чорновики фотозвітів.	Бригада, менеджер
Тендери	Перегляд тендерів (Prozorro) у робочому контурі.	Менеджер
САПСАН	Внутрішній чат: особисті та загальні, відповідь / правка / видалення / пересилання / закріплення, файли, голос у чаті, індикатор набору.	Уся команда
Дзвінки	Голос / відео між співробітниками (WebRTC), push на мобільних.	Уся команда
Голос	Глобальний асистент українською: команди, навігація, швидкі дії (VoiceFab).	Керівник, офіс
Знання	База знань компанії всередині системи.	Офіс
Пошук / граф	Глобальний пошук, зв'язки сутностей, розриви зв'язків, стрічка історії.	Менеджер, адмін

Модуль	Що вміє	Для кого
Адмінка	Користувачі, права, журнал, пристрої, конфлікти офлайн, сервер, диспетчер.	Адмін
Завдання	Задачі в контурі команди (з чату / дашборду).	Менеджер

5. Проєкти — серце системи

Картка проєкту зібрана так, щоб офіс і об'єкт бачили один і той самий стан. Десять вкладок: склад проєкту, управлінський облік, інструменти, транспорт, послуги, документи, активність, чекліст, виконання, паспорт.

- Статуси: активний, призупинений, завершений, скасований. Дедлайн (дата закінчення) з підсвіткою на дашборді.
- Склад проєкту: матеріали саме цього об'єкта, рух, резервування з основного складу.
- Журнал робіт і чекліст готовності. КОМОРА Старт показує, чи є на завтра матеріал, люди й інструмент.
- Послуги та транспорт, прив'язані до об'єкта — без окремих таблиць «десь у файлі».
- Фото, дефекти, виконавчі документи. Комплекти (kit bundles) і візуальний акт.
- Паспорт об'єкта — стисла «візитівка» для команди й замовника.
- Клієнтське посилання з токеном: замовник бачить прогрес і фото в браузері, без встановлення застосунку.
- Deal Room і фінансові екрани об'єкта (P&L, Profit Guard) — контроль маржі, а не лише витрати.

6. Склад, інструмент, транспорт

- Основний склад: довідник матеріалів, залишки, надходження, списання, переміщення між складом і об'єктами.
- Складські документи з деталізацією рядків — історія, яку можна відкрити й перевірити.
- QR: матеріали, інструмент, проєкти. Сканування камерою, друк міток.
- Постачальники ведуться поруч із рухом, а не в окремій таблиці Excel.
- Інструмент: хто взяв, на який об'єкт, чи повернув.
- Транспорт і рейси: автопарк, поїздки, пальне. GPS старту/фінішу на карті — лише якщо увімкнено платний модуль geo_trips (не live-трекінг маршруту).

7. Фінанси: каса, аванси, облік, звіти

- Каса: прихід і витрата з категоріями, автором і часом. Прибуткові та видаткові ордери.
- Авансові звіти — контроль виданих і не закритих сум.
- Витрати компанії окремо від каси об'єкта.
- Календар руху коштів (cashflow) — план надходжень і платежів.
- Управлінський облік по проєкту: що заробили / що витратили, без підміни бухгалтерського обліку.
- Агрегація зарплати: табель + облік + аванси в одному розрахунку.
- Звіти: по проєкту, фінанси, дебіторка/кредиторка в контурі управлінського обліку, PDF для друку (кирилиця).
- Фотозвіт / чорновик акту — швидка доказовість для замовника.

Важливо: КОМОРА не замінює 1С як офіційний бухгалтерський контур. Файл для бухгалтера (Excel / CSV під 1С) — окремий платний модуль, вимкнений за замовчуванням.

8. Документи, OCR, знання

- Документи компанії та виконавча документація проєкту — не розкидані диски.
- Введення даних з фото/PDF: розпізнавання (OCR), екран підтвердження, проведення в склад/облік.
- Аналіз договорів (Claude / OpenAI) — за окремими правами ролі «аналіз документів», з контролем бюджету AI в адмінці.
- База знань — внутрішні інструкції й регламенти.
- Фотоархів об'єктів і PDF-перегляд файлів у застосунку.

9. Команда: люди, табель, права

- Працівники й бригади. Профіль робітника — те, що потрібно в полі, без зайвої адмінки.
- Табель і зміни — основа для зарплати й завантаження.
- Права нарізаються по розділах: робітник бачить свій контур, бухгалтер — касу й звіти, менеджер — проєкти й склад, адмін — усе.
- Окремі компанії (tenant): дані не змішуються між замовниками AirLight.

10. САПСАН — внутрішній зв'язок

САПСАН — корпоративний месенджер усередині КОМОРИ, а не ще один чат у Telegram. Листування прив'язане до компанії й ролей.

- Особисті повідомлення та загальні канали. Відповідь, редагування, видалення, пересилання, закріплення.
- Файли, індикатор «друкує», звук, пошук по листуванню.
- Голосові повідомлення в чаті (вмикається прапором компанії).
- Голосові та відеодзвінки між співробітниками. На iPhone — системний екран вхідного (CallKit).
- Задачі з контексту чату — щоб домовленість не зникла в стрічці.

11. Голос, офлайн, нагадування

- Глобальна кнопка голосового асистента на всіх екранах. Українська мова. Історія діалогу й дії в системі (навігація, швидкі операції).
- На iPhone/Mac — системне розпізнавання мовлення; на Windows — запис і розпізнавання через сервер.
- Офлайн: читання з локальної бази, черга змін, автоматичне відправлення коли з'являється мережа, банер «немає зв'язку».
- Нагадування на дашборді про дати завершення об'єктів — щоб дедлайн не «проїхав» у таблиці.
- Глобальний пошук і граф зв'язків — знайти документ, людину, матеріал, рейс без блукання по меню.

12. Адміністрування

- Користувачі, ролі, матриця прав по розділах.
- Журнал дій і зведення аудиту.
- Керування пристроями, конфлікти офлайн-черги, статус сервера.
- Диспетчер — оперативна картина рейсів / команди.
- Прапори функцій: голос у чаті, закріплення, платні модулі.
- Режим обслуговування за потреби.

13. Платні модулі (не входять у базовий запуск)

Три можливості вимкнені за замовчуванням і вмикаються адміністратором лише для компаній з відповідною підпискою. На публічному сайті й у базовому пакеті їх не варто очікувати «з коробки».

Генерація КП	Proposal Studio: комерційні пропозиції з кошторисів / специфікацій, кімната КП, публічне посилання на вже надіслане КП. Окремий розділ «Інтеграції».
Вигрузка 1С	Excel / CSV каси та управлінського обліку для бухгалтера. Не є повною синхронізацією з 1С.
Гео рейсів	Точки GPS на старті й фініші рейсу на карті. Це не онлайн-трекінг водія протягом маршруту.

Уже надіслане клієнту посилання на КП залишається читабельним, навіть якщо модуль пізніше вимкнеться — щоб не ламати довіру замовника.

14. Як виглядає впровадження

- 1. Підготовка: процеси, ролі, джерела даних, вибір хмари або свого сервера.
- 2. Конфігурація: компанія, користувачі, права, довідники (матеріали, люди, авто).
- 3. Пілот 5–15 людей на 1 об'єкті: реальні сценарії, зворотний зв'язок, корекція.
- 4. Старт на всю команду, навчання по ролях, супровід перших тижнів.

Орієнтир: від кількох тижнів до старту пілоту. Це планування, а не жорсткий строк договору. Хмарний старт швидший (без закупівлі сервера); on-premise додає розгортання Windows, PostgreSQL і захищеного доступу (VPN / Tailscale).

15. Дві моделі розгортання

Cloud	API AirLight, без власного сервера, оновлення з боку постачальника, ізоляція даних компанії. Швидкий старт.
On-premise	КОМОРА + сервер Windows + PostgreSQL у контурі замовника. Повний контроль даних. Ліцензія + річний супровід.
Спільне	Ті самі клієнтські застосунки на 4 платформах, офлайн, ролі, САПСАН.

16. Пакети S / M / L

На вітрині кожен пакет має свій діапазон: S — від 120 000 грн/рік, M — від 290 000 грн/рік, L — від 690 000 грн/рік. «Від» означає стартову позначку; точна сума фіксується в договорі після демо й оцінки контуру.

S — Старт Базовий запуск від 120 000 грн/рік 1 об'єкт · мала команда • Ключові ролі та доступи • Пілот на обмеженій групі • Склад, каса, проекти • Легкий супровід старту	M — Зростання Рекомендований від 290 000 грн/рік 1-3 об'єкти · 10-25 користувачів • Повний операційний контур • САПСАН: чат і дзвінки • Навчання по ролях • Доопрацювання після пілоту	L — Масштаб Кілька команд від 690 000 грн/рік Кілька об'єктів / бригад • Ширший контур ролей • Регламент запуску • Пріоритетний супровід • Глибша стабілізація
--	---	---

Річний пакет — стартова позначка на вітрині. Щомісячний супровід (Light від 18 000 грн/міс, системний від 35 000–60 000+ грн/міс) узгоджується окремо.

17. Ілюстрація ефекту (не гарантія)

Для типової команди ~12 осіб на 1 об'єкті орієнтовна модель: менше часу на зведення таблиць і чатів, менше втрат складу, швидше закриття звітів. Для пакету M ілюстрація сайту: від 290 000 грн/рік плюс супровід; орієнтовна окупність ~9 місяців. Реальний ефект залежить від дисципліни команди й якості впровадження. Це не оферта і не гарантований ROI.

18. Що навмисно не обіцяємо в цьому каталозі

- Автоматичну генерацію КП «з коробки» — лише як платний модуль після увімкнення.
- Повну заміну 1С / податкової звітності.
- Онлайн-трекінг GPS усього маршруту водія.
- Публічне самообслуговування: скачав — поставив — запрацювало.
- Жорсткі строки окупності в місяцях як умову договору.

19. Наступний крок

- Заявка на сайті airlightsolution.com або дзвінок / лист.
- Демо ~30-45 хвилин на сценаріях вашої команди.
- Пілот на обмеженій групі → рішення про пакет S / M / L.

Сайт	https://airlightsolution.com
Телефон	+38 096 653 18 63
Email	airlightsolution@gmail.com
Документ	Каталог можливостей, вересень 2026. Не є публічною офертою.